



STEPHANIE PETTINI

AGENT TECHNICO COMMERCIAL

www.doyoubuzz.com/stephanie-pettini

Infos

- 43 ans
- Titulaire du permis de conduire

Contact

- ✉ pettini.stephanie@orange.fr
☎ 0677419390
📞 0677419390
📍 res la commanderie bat L4 rue de la Dauge 33240 SAINT ANDRE DE CUBZAC, France

EXPÉRIENCES

AGENT COMMERCIAL IMMOBILIER

REFLEXAGENTS • SAINT ANDRE DE CUBZAC (France) • CDI • Août 2014 - Septembre 2015

- Prospection physique et téléphonique
- Marketing : Valoriser et diffuser la vente sur les sites nationaux
- Gestion : Gérer la vente et la réalisation d'acte devant notaire
- Vente : Bien immobilier neuf et ancien , bâtiments commerciaux et construction neuve IGC, ALPHA Construction, Nicolas Construction
- Recrutement : tutoring ,recruter, encadrer

RESPONSABLE COMMERCIAL ET RELATION PUBLIQUE

YANN EN CO • SAINT ANDRE DE CUBZAC (France) • CDI • Octobre 2011 - Août 2014

- MANAGEMENT:encadrement d'équipe : 4 personnes
- GESTION :développement,rentabilité, planning, gestion des stocks et commande
- VENTE :Produit capillaire 6 gammes référencés, conseil sur technicité du produit
- PRESTATION DE SERVICE : Conseil visagisme ,coupe h/f et enfant, réalisation de toutes techniques
- Marketing :organisation et présentation marketing des rayonnages produits
- HYGIGENE ET SECURITE :Entretien des locaux et mesure de sécurité du personnel et publique

DIRIGEANT D' ENTREPRISE

STEPHANIE • AMBARES ET LAGRAVES (France) • Octobre 1995 - Septembre 2011

- MANAGEMENT: encadrement du personnel (recrutement,formation,évolution)
- GESTION COMMERCIALE : optimisation du CA et marge en fonction des objectifs
- COMPTABILITE :Comptabilité générale
- PRESTATION DE SERVICE : conseil visagiste , coupe H/F enfant toutes techniques
- VENTE : Produit capillaire et matériels professionnels

COMPÉTENCES

AGENT COMMERCIAL

- Prospection commerciale ★★★★
- Marketing Strategy ★★★★☆
- Techniques de vente ★★★★
- Gestion de projet ★★★★☆
- Recrutement ★★★★☆
- Management d'équipe ★★★★☆

DIRIGEANT D'ENTREPRISE

- Gestion de projet ★★★★
- Comptabilité Générale ★★★★☆
- Vente ★★★★
- Gestion d'une équipe ★★★★
- Gestion des stocks ★★★★

RESPONSABLE COMMERCIAL

- Vente ★★★★
- PRESTATION DE SERVICE ★★★★
- Marketing Strategy ★★★★
- Management d'équipe ★★★★☆
- Gestion des stocks ★★★★
- Gestion financière ★★★★
- Stratégie de communication ★★★★

FORMATIONS

IMMOBILIER

REFLEXAGENTS • Août 2014 - Septembre 2014

- ▶ FORMATION AGENT IMMOBILIER

Estimation, commercialisation d'un bien, prise de mandat vente / location. Toutes gestions administratives,

COIFFURE

MARC MARINCAMP • Août 1988 - Juin 1994

- ▶ TECHNICITE : DE COUPE ET DE TECHNIQUE

VISAGISME, COMMUNICATION, THECNIQUE DE VENTE

CAP ET BP

CFA CARLE VERNET • Depuis Août 1988

LOISIRS

Arts

- ▶ ARCHITECTURE